

Table des matières

Introduction	3
I. Genèse de la réforme du droit des contrats	4
II. Mise en œuvre de la réforme du droit des contrats	7
III. Contenu de la réforme du droit des contrats	9
Partie préliminaire	
Obligation et contrat	13
Titre 1 L'obligation	14
Chapitre 1 La notion d'obligation	15
Chapitre 2 Les classifications des obligations	18
I. Classifications selon l'objet des obligations	18
1. La distinction des obligations pécuniaires et en nature	18
2. La distinction des obligations de moyens et de résultat	19
3. La distinction des obligations de donner, de faire et de ne pas faire	19
II. Classifications selon la source des obligations	20
1. La classification classique	20
2. La classification moderne	21
A. <i>Présentation</i>	21
B. <i>Intérêt</i>	22
Titre 2 Le contrat	25
Chapitre 1 La notion de contrat	26
I. Définition du contrat	26
II. Distinction du contrat et des figures juridiques voisines	27

1.	La distinction du contrat et du quasi-contrat	27
2.	La distinction du contrat et des accords non obligatoires	29
III.	Fondements du contrat	30
1.	La théorie classique: l'autonomie de la volonté	30
	A. <i>La théorie de l'autonomie de la volonté et son influence sur le Code civil</i>	30
	B. <i>Le déclin de la théorie de l'autonomie de la volonté</i>	33
2.	Les théories modernes	34
	A. <i>La confiance légitime</i>	34
	B. <i>Le normativisme</i>	36
	C. <i>L'utile et le juste</i>	37
	D. <i>Le solidarisme contractuel</i>	37
	E. <i>L'analyse économique</i>	38
Chapitre 2	Les classifications des contrats	40
I.	Classifications des contrats selon leur réglementation	40
1.	Contrats nommés et contrats innommés	40
2.	Contrats internes et contrats internationaux	41
II.	Classifications des contrats selon leur mode de formation	42
1.	Contrats consensuels et non consensuels	42
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	42
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	43
2.	Contrats avec <i>intuitus personae</i> et contrats sans <i>intuitus personae</i>	43
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	43
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	43
3.	Contrats de gré à gré et contrats d'adhésion	44
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	44
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	45
III.	Classifications des contrats selon leur contenu	45
1.	Contrats synallagmatiques et contrats unilatéraux	45
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	46
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	46
2.	Contrats à titre onéreux et contrats à titre gratuit	47
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	47
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	47

3.	Contrats commutatifs et contrats aléatoires	48
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	48
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	48
4.	Contrats à exécution instantanée et contrats à exécution successive	49
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	49
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	49
5.	Contrats transactionnels et contrats relationnels	49
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	50
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	50
Chapitre 3	Les principes généraux du droit des contrats	52
I.	La liberté contractuelle	52
II.	La force obligatoire	53
III.	La bonne foi	53
IV.	Le principe selon lequel la règle spéciale déroge à la règle générale	55
	Partie 1	
	La formation du contrat	57
Titre 1	La qualité pour contracter	58
Chapitre 1	La capacité de contracter	59
I.	Incapacités d'exercice	59
1.	Le mineur incapable	59
2.	Le majeur incapable	60
II.	Incapacités de jouissance	61
1.	Protection de l'incapable	61
2.	Protection du cocontractant contre l'incapable	61
Chapitre 2	Le pouvoir de contracter	63
I.	Conditions de la représentation	63
1.	Le pouvoir de représentation	63
2.	La déclaration de représentation	65
II.	Effets de la représentation	65

Chapitre 1 **La rencontre des consentements**

I.	Le schéma élémentaire de formation du contrat	68
1.	L'offre	68
A.	<i>La notion d'offre</i>	69
a.	Précision de l'offre	69
b.	Fermeté de l'offre	70
c.	Extériorisation de l'offre	70
B.	<i>Le régime de l'offre</i>	71
a.	Rétractation	71
b.	Caducité	72
2.	L'acceptation	73
A.	<i>La notion d'acceptation</i>	73
B.	<i>La forme de l'acceptation</i>	74
a.	Liberté de la forme	74
b.	Valeur du silence	75
C.	<i>L'effet de l'acceptation</i>	76
D.	<i>Les droits de réflexion et de rétractation</i>	77
II.	Les schémas complexes de formation du contrat	78
1.	L'obligation d'information précontractuelle	78
A.	<i>Conditions d'existence de l'obligation d'information précontractuelle</i>	79
B.	<i>Preuve et sanction de l'obligation d'information précontractuelle</i>	82
2.	Les négociations	82
3.	Les contrats préparatoires	85
A.	<i>Le pacte de préférence</i>	85
a.	Notion de pacte de préférence	85
b.	Régime du pacte de préférence	87
B.	<i>La promesse unilatérale</i>	92
a.	Notion de promesse unilatérale	92
b.	Régime de la promesse unilatérale	93
C.	<i>La promesse synallagmatique</i>	100
a.	Notion de promesse synallagmatique	100
b.	Régime de la promesse synallagmatique	102

Chapitre 2	L'intégrité des consentements	106
I.	Le trouble mental	106
1.	Les conditions de fond de la nullité pour trouble mental	106
2.	Les conditions de mise en œuvre de la nullité pour trouble mental	107
II.	Les vices du consentement	108
1.	L'erreur	109
A.	<i>Domaine de l'erreur</i>	109
a.	L'erreur sur les qualités essentielles de la prestation	110
b.	L'erreur sur les qualités essentielles du cocontractant	114
c.	Les erreurs indifférentes	115
d.	L'erreur-obstacle	115
B.	<i>Caractères de l'erreur</i>	116
C.	<i>Sanction de l'erreur</i>	117
2.	Le dol	117
A.	<i>Aspect délictuel</i>	117
a.	Élément matériel du dol	117
b.	Élément intentionnel du dol	120
c.	Dol du cocontractant	121
B.	<i>Aspect psychologique</i>	121
C.	<i>Sanction du dol</i>	123
3.	La violence	124
A.	<i>Aspect délictuel</i>	124
a.	Violence physique	124
b.	Violence morale	124
c.	Abus de l'état de dépendance	125
B.	<i>Aspect psychologique</i>	127
C.	<i>Sanction de la violence</i>	127
Titre 3	Le contenu du contrat	128
Chapitre 1	Licéité	130
I.	L'ordre public	130
1.	La notion d'ordre public	130
2.	Le contrôle de la conformité du contrat à l'ordre public	131
A.	<i>Le contrôle des prestations contractuelles</i>	132
B.	<i>Le contrôle du but contractuel</i>	134

II. Les droits fondamentaux	135
1. La notion de droits fondamentaux	135
2. L'influence des droits fondamentaux sur le contrat	136
Chapitre 2 Détermination	139
I. Prestation portant sur une chose	140
1. Existence de la chose	140
2. Détermination de la chose	141
II. Prestation de service	141
III. Prestation monétaire	142
1. Règle de principe	142
2. Exceptions	143
Chapitre 3 Équilibre	144
I. Le déséquilibre entre les prestations principales	144
1. Sanction du défaut de contrepartie	145
2. Sanction de la lésion	146
II. Les clauses accessoires déséquilibrant le contrat	148
1. Droit de la consommation	148
2. Droit de la concurrence	150
3. Droit commun	151
A. <i>Clauses créant un déséquilibre significatif</i>	151
B. <i>Clauses privant de sa substance l'obligation essentielle</i>	153
Titre 4 Les règles de forme	155
Chapitre 1 Le formalisme direct	156
I. Les contrats solennels	156
II. Les contrats réels	157
Chapitre 2 Le formalisme indirect	159
I. Le formalisme de preuve	159
1. Les cas dans lesquels un écrit est exigé	159
A. <i>Le principe</i>	160
B. <i>Les exceptions</i>	160
2. Les exigences auxquelles l'écrit doit satisfaire	162
A. <i>L'acte authentique</i>	162
B. <i>L'acte sous signature privée</i>	163

II. Le formalisme d’opposabilité	165
III. Le formalisme informatif	166
Titre 5 Les sanctions des conditions de formation du contrat	168
Chapitre préliminaire La distinction de la nullité et des notions voisines	169
Chapitre I La mise en œuvre de la nullité	172
I. Le critère de distinction entre nullité relative et nullité absolue	173
1. La théorie classique	173
2. La théorie moderne	174
A. <i>Critère</i>	174
B. <i>Mise en œuvre</i>	174
II. Les intérêts de la distinction entre nullité relative et nullité absolue	175
1. L’attribution du droit de critique	175
A. <i>Nullité relative</i>	175
B. <i>Nullité absolue</i>	176
a. Les particuliers ayant un intérêt à agir	176
b. Le ministère public	176
2. L’extinction du droit de critique	176
A. <i>Confirmation</i>	176
a. Le domaine de la confirmation	177
b. Les conditions de la confirmation	177
c. L’effet de la confirmation	178
d. La distinction de la confirmation et des notions voisines	178
B. <i>Prescription</i>	179
a. L’action en nullité	179
b. L’exception de nullité	180
Chapitre 2 Les effets de la nullité	181
I. L’étendue de la nullité	181
A. <i>Nullité totale</i>	181
B. <i>Nullité partielle</i>	182
II. La rétroactivité de la nullité	182
1. La rétroactivité dans les rapports entre les parties	183
A. <i>Restitution d’une somme d’argent</i>	183
B. <i>Restitution d’une chose</i>	184
C. <i>Restitution d’une prestation de service</i>	185

D. <i>Exceptions à la restitution</i>	185
a. La protection des incapables	185
b. La sanction de l'immoralité	186
E. <i>Responsabilité</i>	187
2. La rétroactivité à l'égard des tiers	187
A. <i>Le principe</i>	187
B. <i>Les tempéraments</i>	188

Partie 2

Les effets du contrat 189

Titre 1 L'effet relatif du contrat 190

Chapitre 1 Le principe de l'effet relatif 191

I. Les parties	191
1. Les parties à la formation du contrat	191
2. Les parties postérieurement à la formation du contrat	192
A. <i>Ayants cause à titre universel</i>	192
B. <i>Cessionnaires du contrat</i>	192
a. Les conditions de la cession de contrat	193
b. Les effets de la cession de contrat	194
II. Les tiers	195
1. Les tiers absolus	195
A. <i>Opposabilité du contrat aux tiers</i>	195
B. <i>Opposabilité du contrat par les tiers</i>	196
a. Preuve	196
b. Simulation	196
c. Les tiers victimes de l'inexécution du contrat	198
2. Les créanciers des parties	200
3. Les ayants cause à titre particulier	200

Chapitre 2	Les atténuations et les dérogations au principe de l'effet relatif	202
I.	Atténuations au principe de l'effet relatif	202
1.	Le porte-fort de ratification	202
2.	La stipulation pour autrui	203
A.	<i>Les conditions de formation</i>	203
B.	<i>Les effets</i>	204
a.	Les rapports entre le stipulant et le promettant	204
b.	Les rapports entre le promettant et le tiers bénéficiaire	204
c.	Les rapports entre le stipulant et le tiers bénéficiaire	205
II.	Dérogations au principe de l'effet relatif	205
1.	Les actions directes en paiement	206
2.	Les actions en responsabilité dans les chaînes de contrats	207
3.	La caducité des contrats interdépendants	208
4.	Les actes collectifs	209
5.	La théorie des groupes de contrats	209
Titre 2	La force obligatoire du contrat	211
Chapitre préliminaire	L'interprétation du contrat	213
I.	L'interprétation explicative	213
1.	Les méthodes d'interprétation	213
2.	Le rôle respectif des juges du fond et de la Cour de cassation	215
A.	<i>Principe</i>	216
B.	<i>Exceptions</i>	216
II.	L'interprétation créatrice	217
Chapitre 1	L'exécution des obligations contractuelles	220
Chapitre 2	L'intangibilité du contrat	223
I.	Révision du contrat par le juge	223
1.	Le droit antérieur	224
2.	Le droit positif	225
A.	<i>Les conditions de la révision pour imprévision</i>	226
B.	<i>La procédure de révision pour imprévision</i>	227
II.	Modification du contrat par la loi	227
III.	Modification du contrat par les parties	228

Chapitre 3	L'effet translatif du contrat	230
I.	Le transfert de propriété, effet du contrat	230
II.	Le régime du transfert de propriété	232
1.	Le moment du transfert de propriété	232
2.	Le conflit entre acquéreurs successifs	232
Chapitre 4	L'effet du contrat dans le temps	234
I.	La condition	234
1.	Notion de condition	234
2.	Effets de la condition	235
A.	<i>Condition suspensive</i>	235
B.	<i>Condition résolutoire</i>	236
II.	Le terme	237
1.	Le terme suspensif	238
2.	Le terme extinctif	239
A.	<i>Les contrats à durée déterminée</i>	239
a.	Situation des parties avant l'arrivée du terme	239
b.	Situation des parties à l'arrivée du terme	241
B.	<i>Les contrats à durée indéterminée</i>	243
a.	Le droit de résiliation unilatérale	243
b.	Les conditions d'exercice du droit de résiliation unilatérale	244
C.	<i>La rupture d'une relation commerciale établie</i>	245
Titre 3	Les sanctions de l'inexécution du contrat	248
Chapitre préliminaire	La force majeure	250
I.	La notion de force majeure	250
1.	Conception classique de la force majeure	250
2.	Conception nouvelle de la force majeure	251
II.	Les effets de la force majeure	253
1.	Le sort du contrat	253
A.	<i>Empêchement temporaire</i>	253
B.	<i>Empêchement définitif</i>	253
2.	Le sort des obligations contractuelles	254

Chapitre 1	L'exception d'inexécution	256
I.	Les conditions de l'exception d'inexécution	256
1.	Conditions de fond	256
2.	Conditions de mise en œuvre	257
II.	Les effets de l'exception d'inexécution	258
Chapitre 2	La réduction du prix	259
I.	Les conditions de la réduction du prix	259
II.	Les effets de la réduction du prix	260
Chapitre 3	L'exécution forcée	261
I.	Le domaine de l'exécution forcée	261
1.	Le principe	261
2.	Les exceptions	262
II.	Les modalités de l'exécution forcée	264
1.	Contrainte directe	264
2.	Contrainte indirecte	264
Chapitre 4	La résolution pour inexécution	265
I.	Les modes de résolution	265
1.	La résolution par l'effet d'une clause résolutoire	267
A.	<i>Formulation de la clause résolutoire</i>	267
B.	<i>Mise en œuvre de la clause résolutoire</i>	268
2.	La résolution unilatérale par notification	269
A.	<i>Conditions</i>	269
B.	<i>Contrôle judiciaire</i>	270
3.	La résolution judiciaire	271
II.	Les effets de la résolution	272
1.	Le sort du contrat	273
2.	Le sort des prestations échangées	273

Chapitre 5	La responsabilité contractuelle	275
I.	Les conditions de la responsabilité contractuelle	276
1.	Le manquement contractuel	276
2.	Le préjudice	277
3.	Le lien de causalité	278
II.	La mise en œuvre de la responsabilité contractuelle	278
1.	Conditions légales	279
2.	Aménagements conventionnels	279
A.	<i>Clauses exonératoires ou limitatives de responsabilité</i>	279
B.	<i>Clauses pénales</i>	280
	Liste des abréviations	283
	Bibliographie	285
	Index	287